

Accountmanager regio Noord-Nederland

Ben jij **sterk in klantencontact?**

Krijg je energie door het sluiten van een **deal?**

Heb je de **hunter mentaliteit?**

Ben je een **dynamische persoonlijkheid** met de nodige **commerciële drive?**

Heb je een sterke **affiniteit met techniek en bouw?**



Dan ben je ideaal om Rex bij onze Nederlandse klanten te vertegenwoordigen.

Profiel:

- Je beschikt over een afgeronde **technische of commerciële opleiding?**
- Je hebt uitstekende communicatieve en sociale vaardigheden en bent **resultaatgericht?**
- Je omschrijft jezelf als **een echte winnaar, enthousiast, vlot en ondernemend ingesteld?**
- Je woont in de regio **Noord-Nederland?**

Hoe ziet je dag eruit:

- Als Accountmanager ben je verantwoordelijk voor de verkoop van onze **sandwichpanelen** en **profielplaten** in Noord-Nederland.
- Je **adviseert en begeleidt** klanten bij de aankoop van onze producten, gaat **actief nieuwe klantrelaties** aan en **bouwt bestaande klantrelaties verder uit.**
- Je detecteert hun behoeften en geeft **technisch advies** en **begeleiding** rond hun **projecten.**
- Je maakt onderdeel uit van een enthousiast en betrokken verkoopteam in Nederland en België onder leiding van de Sales verantwoordelijke.
- Je **werkt nauw samen** met je collega vertegenwoordigers en onze commerciële binnendienst.
- De onderlinge betrokkenheid is groot en de lijnen naar elkaar, de directie en onze klanten zijn kort. Rex Panels staat voor **snelle service** en een **hoge kwaliteit.**



Waarom Rex & Profiles:

Omdat wij een jonge moderne toekomstgericht en snelgroeïende ambitieuze KMO zijn gespecialiseerd in de productie van Sandwichpanelen. Daarbij gebruiken wij de modernste technologieën, hebben een volledig geautomatiseerde productie en een uitgebreid gamma aan innovatieve mogelijkheden en dat voor nationale en internationale klanten. De markt is er en we produceren schitterende producten. De toekomst is verzekerd en wij zijn volop aan het uitbreiden. Mensen met de nodige kennis en drive maken hierbij zeker het verschil.



Wij bieden:

- Een job met veel **vrijheid en zelfstandigheid** en de ruimte om je eigen klantennetwerk uit te bouwen.
- Een **uitdaginge en afwisselende** functie binnen een **innoverende en dynamische** omgeving met een **no-nonsense** cultuur.
- Een internationaal karakter.
- Een modern sterk **geautomatiseerde productie**.
- Tal van doorgroeimogelijkheden en **uitdagingen**.
- Focus op ontwikkeling van talent door **opleiding**.
- Ruimte voor **initiatief en persoonlijke inbreng**.
- **Informeel** positieve werksfeer binnen een warm team.
- Open communicatie en **vlakke** structuur.
- Aandacht voor veiligheid en milieu.
- Leute en voldoening in de job.
- Mooi verloningspakket met extralegale voordelen waaronder een wagen met tankkaart, GSM & laptop, groepsverzekering.

Goesting?

Laat van je horen, stuur je cv naar s.maes@rexpanels.com of bel ons op het nummer 0032.492.97.90.30. We zijn benieuwd naar je ambities!

